

High-Level-Matching + Masterclasses

Zeit und Ort: am 02.02.2017 ab 10:30 Uhr

Adresse: Melià Hotel, Inselstr. 2, 40479 Düsseldorf

Veranstalter: Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND)



10:30 bis 12:00 Uhr

INVESTMENT Readiness: High-level Masterclasses für innovative Start-ups mit GreenTech Fokus

Masterclass 1:	Masterclass 2:
Strukturierung von	Mit Pitchdeck und
Finanzierungsrunden:	Finanzplan Investoren
von der Ansprache	überzeugen
zum	
Beteiligungsvertrag	

10:30 bis 12:00 Uhr

INVESTOR READINESS: High-Level Masterclasses für Investoren mit GreenTech Fokus

Masterclass 3	Masterclass 4
Vereint ist man	GreenTech Start-ups im
stärker: Mehrwert	Aufwind -
Syndizierung – Club	vielversprechende
Deals und Pooling	Investment Cases?

13:00 bis 17:00 Uhr High-Level PITCH der Besten GreenTechs

10 GreenTech Start-ups präsentieren ihre Geschäftsidee, stellen sich im Speed Dating den Fragen der Investoren - dezidiertes Feedback und Open Session inbegriffen. Im Fireside Chat berichten Angel Investoren über die Herausforderungen ihrer GreenTech Deals.

Ein 20-köpfiges Screeningkomitee aus bei BAND akkreditierten Business Angels und engagierten Investoren mit Fokus auf grünen Branchen ist damit befasst, die Unternehmen, die zum Pitch eingeladen werden – die zehn Besten aus 45 Bewerbungen - auszuwählen. Die Start-ups werden am 24. Januar bekannt gegeben.

Sie sind herzlich eingeladen, den ganzen Tag mit uns zu verbringen - vormittags eine der Masterclasses zu besuchen und am Nachmittag begeisternde Green-Tech Teams kennenzulernen. Sie können die Veranstaltungsteile aber auch einzeln buchen. Die Teilnahme ist kostenlos.

Anmeldung hier:

http://www.business-angels.de/high-level-matching/#Anmeldung

Programm

10.00

Registration

Ankommen und Kaffee

4 parallele Masterclasses für Start-ups und Investoren

10.30-12.00

Class I - Start-ups

Strukturierung von Finanzierungsrunden – von der Ansprache zum Beteiligungsvertrag Wie spreche ich potenzielle Investoren an und was sollte ich dabei beachten? Wie komme ich vom ersten Kontakt bis zum Beteiligungsvertrag?

Zielführende Investorenansprache

Anthonie Steenwinkel, Business Angel, Angel Engine e.V., Düsseldorf

INVEST - Zuschuss für Wagniskapital

N.N., Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA)

Term Sheet: worauf es zu achten gilt

Rouven Siegemund, Senior Associate, Osborne Clarke Rechtsanwälte, Köln

Beteiligungsvertrag: was Start-ups wissen müssen

Dr. Michael Tigges, Gründungs- und Seniorpartner, Tigges Rechtsanwälte, Düsseldorf

Moderation:

Sascha Schubert, stellvertretender Vorsitzender, Bundesverband Deutsche Startups e.V., Berlin

10.30-12.00

Class II - Start-ups

Mit Pitchdeck und Finanzplan Investoren überzeugen

Was gehört in ein Pitchdeck, was nicht? Wie kann ich einen Finanzplan erstellen, der Investoren überzeugt? Welchen Wert generieren Netzwerke?

Was erwarten Business Angels im Pitch Deck?

Dr. Norbert Linn, Business Angel, Wiesbaden **Matthias Helfrich,** Business Angel, Wiesbaden

Mit dem Finanzplan Investoren überzeugen

Dirk Gostomski, Business Angel, Smart Cap GmbH, Witten

Mehrwert von Investorennetzwerken

N.N., Rotonda Business Angels, Köln (angefragt)

Moderation:

Matthias Wischnewsky, Projektmanager,

Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND), Essen

10.30-12.00

Class III - Investoren

Vereint ist man stärker: Club Deals und Pooling - Mehrwert Syndizierung

GreenTech Unternehmen sind oft kapitalintensiv. Für Business Angels sind diese Summen häufig nur in der Gruppe und gemeinsam mit VC Investoren zu erreichen. Wie gestaltet man solche syndizierten Investments?

Erlaubnisfreie Gemeinschaftsinvestments im Lichte des KAGB

Dr. Roland Kirchhof, Vorstand Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. BAND, Essen

Überblick über rechtliche Gestaltungen von Pooling und Syndizierung

Dr. Lorenz Jellinghaus, Rechtsanwalt und Partner, LUTZ | ABEL Rechtsanwälte, Hamburg

Syndizierungspraxis - Erfahrungsbericht

Hans-Peter Ilgner, Business Angel, Riedstadt

Moderation:

Dr. Ute Günther, Vorstand,

Business Angels Netzwerk Deutschland e.V. (BAND), Essen

10.30**-** 12.00

Class IV - Investoren

GreenTech Start-ups im Aufwind: vielversprechende Investment Cases?

Die Energiewende gilt als zentrale Antwort auf den Klimawandel. Start-ups können dazu einen wichtigen Beitrag leisten. Inwiefern stellen sie einen interessanten Investment Case dar?

Status quo GreenTech Start-ups in Deutschland

Dr. Linda Bergset, Senior Researcherin, Borderstep Institut gGmbH, Berlin

Warum nachhaltige Investments?

N.N, Forum nachhaltige Geldanlagen e.V.

Warum GreenTech für Business Angels interessant ist

Gerrit Ellerwald, Business Angel, Mülheim a.d. Ruhr

Moderation:

Dr. Linda Bergset, Senior Researcherin, Borderstep Institut gGmbH, Berlin

Lunch Break

12.00

Mittagessen und Registrierung für den zweiten Teil

Pitch Event für GreenTech Start-ups 13.00 **Fireside Chat** GreenTech Investoren berichten über ihre Deals und zentrale Herausforderungen Willem Bulthuis, Business Angel, Inning am Ammersee Markus Rövekamp, Business Angel, CYRCO GmbH, Witten 13.20 **Start-up Pitches** Zehn Greentech Start-ups buhlen um die Gunst der Investoren - Feedback und Kritik erwünscht: 5 Minuten Pitch, 5 Minuten Q&A. 15.00 **Coffee Break** 15.30 **Individual Matchmaking** Speed Dating von Angesicht zu Angesicht: Start-ups treffen Investoren und wechseln im Fünf-Minuten-Takt die Gesprächspartner 16.30 **Funding Round** Investoren legen sich auf ihre Favoriten fest und investieren GreenUpInvest Dollars **Open Session** Das Mikro ist offen für Start-ups auf der Suche nach Kunden, Partnern, Mitgründern... 17.00 And the winner is... Es kann nur einen geben.

Über das Projekt GreenUpInvest:

Ziel der von der Nationalen Klimaschutzinitiative geförderten Green Start-Up Investment Alliance ist es, grüne Gründerfinanzierung in Deutschland zu stärken und voranzubringen. Insbesondere will GreenUpInvest das Engagement von Business Angels und anderen Frühphaseninvestoren im Bereich von GreenTech Start-ups mobilisieren.

Konsortionalpartner:









Gefördert durch



